

Nieto 先生认为,中国是一个充满活力的国家,渴望并需要外来投资,同样也是大多数美国橡胶企业值得涉足的地方。目前优世聚合物有限责任公司在中国开办了两间混炼胶厂,其中第一间厂在上海。

Nieto 先生指出,中国有许多为外国企业设置的工业园区。“这些工业园区能够给你提供许多服务,帮助你在中国开展业务”。通过接近你的客户,你就可以找到上述工业园区的所在地。日本企业倾向于在中国华南地区办厂,美国企业、某些德国企业以及其他欧洲企业喜欢在中国华中地区办厂,譬如上海市。华北地区目前是许多欧洲企业的风水宝地。

Nieto 先生告诉他的同行,在上述经济发达地区通常会有一些大型的外来社团,这样外国人就可以参加大量的社会活动。不过,在乡村则没有那么多的外国人,所以也可能没有建立起外来社团。

在中国拿到营业执照是头等重要的事情,这一过程可能需要几周或数月。“这取决于你的企业以及你落户的工业园区——两者的影响力有多大,你要做的是那一行”,Nieto 先生继续介绍经验道,“技术越重要,就有越多的中国官员感兴趣,越容易得到生产许可批准”。不过,妥当的法律建议以及一个现实的、齐全的商业发展计划是必不可少的。

“利用当地劳动力资源是一件非常合算的事情”,Nieto 先生说,“中国的人才资源丰富,并且年青人受过良好的教育,普遍精通电脑,有为社会做贡献的理想。劳动力大军是流动的,而且普遍懂点英语。在中国,一个非常称职的外企职员,每年薪金提高 30%~40%是正常的。落户在自由贸易区的外企,一般要向工人提供食宿。因为中国的许多工人都不是来自他打工的企业的所在地。他们只有周末才能回家”,Nieto 先生提醒道。

在会上,Nieto 先生反复强调,在中国办企业最重要的是要切实保护好你的技术。“在许多企业同样的员工当中,中国人是非常富有创业精神的。只要他们看到生产自己能够销售的产品的机会来了,他们就会行动”。因此,Nieto 先生建议要在雇佣合同中写上非竞争性条款和保密条款,“最重要的是只能分享你能够分享的东西。从正

常途径进入你的企业,但你却不知道他的真正身份是不正常的。因此,你只有格外小心,尽你所能设置更多的限制”。

优世聚合物有限责任公司的经验是限制接触到配方的人员数目,而且在不同的地方进行不同组分的配合,然后再运到中国混炼,这样就让别人没有办法知道配方的准确资料。 Amy Shaw

美密歇根橡胶制品公司 上 ADA 垫生产线

美国密歇根橡胶制品公司(Michigan Rubber Products Inc.)计划扩大产能,提高产量,并上 ADA 垫生产线,发展新业务。

扩产计划包括新增两条生产线:一条是重型卡车配件生产线,另一条是 ADA 橡胶垫生产线。后者专门生产符合美国残障法(Americans with Disabilities Act)要求的、用来标识人行横道的橡胶垫(又称 ADA 垫)。所采购生产线包含挤出机、压延机和传递模压机等设备。目前设备采购数量尚在保密中,计划 2006 年年初或第二季度之前完成设备采购。为了适应扩产以及产品多样化的需要,员工人数也将从原来的 75 人增加到 400 人。

该公司认为关键是要提高供应非汽车配件市场的产品的多样性。目前该公司有大约 90% 的业务往来与汽车配件市场有关。这家总部设在 Cadillac 的企业希望扩展业务范围,以便在汽车配件市场不景气的时候有回旋余地。

密歇根橡胶制品公司生产客户定制模压制品已经 30 多年了,2005 年第二季度的销售额为 4970 万美元,比 2004 年同期增长 1%;2005 年头 6 个月的销售收入达到 9770 万美元,比 2004 年同期增长 19%。该公司现在将希望寄托在 ADA 垫上,计划让这种产品行销整个美利坚合众国。

ADA 垫生产线得到了国家和当地政府的支持,密歇根橡胶制品公司因此享有免税、减税总计达 59.5 万美元的待遇。密歇根州经济开发公司批准密歇根橡胶制品公司 10 年内抵免税费 51.3 万美元,而 Cadillac 市政府批准该公司 12 年内享受减税待遇,预计总额超过 25 万美元。江易昌