

行业动态

HANG YE DONG TAI

青岛软控出口形势喜人

据了解,2008 年第一季度,青岛高校软控股份有限公司产品出口形势喜人。

作为中国信息化橡胶装备制造业的佼佼者,青岛软控产品得到市场的广泛认可并受到了跨国公司的青睐。同时,随着国外新兴市场的发展,公司实施新的市场策略,加大了对印度、越南等新兴市场的开拓力度,并在国外设立了办事处。目前,青岛软控核心的智能配料产品已进入世界第二大轮胎生产国——印度市场。印度排名前 6 位的轮胎厂商 MRF,阿波罗,JK,CEAT,BKT,BIRLA 订购了青岛软控的智能配料系统,成型机、裁断机等产品采购也在进行商谈中。目前,印度载重轮胎子午化率仅为 2%,印度市场也是近年来成长较快的市场之一,具有巨大的发展空间。

今后除了继续扩大智能配料产品在国际市场上的份额以外,根据市场需求,该公司将加快 LCZ-3Z1724 型全钢载重子午线轮胎三鼓成型机、X 射线检测机等自主创新产品国外市场推广的力度。

王宵茜

美国蒂坦公司第一条 63 英寸 OTR 轮胎下线

日前,美国蒂坦轮胎公司宣布第一条 63 英寸巨型工程机械子午线轮胎(OTR)在美国俄亥俄州布赖恩(Bryan)工厂下线。

据该公司董事长及首席执行官 Maurice Taylor Jr. 介绍,该轮胎为大型矿山专用轮胎,其独特的结构设计,配合特别设计的配方胶料以及胎面花纹,不仅提高了产品性能,还降低了生产成本。

该轮胎的动态模拟试验结果表明,与目前其他厂家生产的同类产品相比,其使用寿命可延长 20%,抗胎侧爆破能力提高 30%~40%,综合性能提高 20%~30%。目前,公司已为该轮胎申请了多项专利,其中包括与众不同的钢丝束束层结构。

为了检验轮胎成品性能,生产出放心的产品,该公司专门定制了一台动态模拟试验机。该机的飞轮直径达 24 英尺,加载负荷 50 万磅。有了这台模拟试验机,10 天时间就可以将模拟实地试验数据收集齐全。

根据该公司去年公布的整体规划,57 英寸和 63 英寸 OTR 轮胎的年产能将达到 6 000 条。随着第一条 63 英寸 OTR 轮胎的试制成功,美国蒂坦国际公司宣布调整上述计划,由年产 6 000 条提高到 1.5 万条,规格包括 49,57 和 63 英寸。预计 2008 年第三季度开始小批量生产,销售 6 000 条 OTR 轮胎将为公司增加 2.4 亿美元的收入,这意味着该公司一年多来改造、扩建布赖恩厂所投入的 3 000 万美元有了第一笔回报。

蒂坦公司是美国蒂坦国际公司的子公司,为美国第三大 OTR 轮胎生产企业,其产量占美国 OTR 轮胎总产量的 35%以上。由于 OTR 轮胎需求增长强劲,该公司 2007 年前三季度营业收入同比增长 23%,其 2008 年度在全球轮胎 75 强中的排名有望比 2007 年度的第 34 位有较大提升。

近年来,美国蒂坦实行了“以农业、林业、矿山轮胎为核心业务”的发展战略,并据此对生产布局做出相应调整。2007 年年底,农用轮胎的销售收入占蒂坦总销售收入的 62%,其后是 OTR 轮胎占 33%,家庭消费用轮胎占 5%。该公司 63 英寸 OTR 轮胎下线,对其中国同行而言真不是一个好消息。在 OTR 轮胎领域,从各方面考虑,对中国同行而言,美国蒂坦轮胎公司是最接近的竞争对手。换句话说,如果中国厂家不能超越美国蒂坦,那么在很长的一段时期内,与世界三大家(米其林、普利司通、固特异)比肩将是一种奢望。

每年中国轮胎(包括 OTR 轮胎)有 1/3 出口北美。在北美,美国蒂坦轮胎公司占尽天时地利。所谓天时,这几年矿山开采业以超常规速度发展,全球各个区域市场 OTR 轮胎供应短缺;所谓地利,美国蒂坦轮胎公司身处矿业发达的北美地区,便于就近供应、维修、服务;所谓人和,首先是“通用”品牌知名度高,其次,最近蒂坦借美国制造业就业率下降,联合 USW,对中国 OTR 轮胎提起反倾销、反政府补贴。虽然大家共享天时,但美国