

(Reorganization)”。美国政府历来认为,投资者,尤其中小投资者,是美国经济繁荣的基石。保护中小投资者的利益就成为政府维护经济秩序、促进经济增长的首要任务。在此理念的指导下,美国于 1800 年制定了首部破产保护法。随着美国经济的发展,美国企业的主导组织形式逐渐由合伙人企业走向众多投资者参股形成的股份制企业。保护好这些投资者的权益日益显得突出和重要。美国立法者认为,在这些企业面临破产清算时保护投资者利益的最好办法就是对这些企业的债务、成本结构以至管理层进行重组,冻结债务,给企业一段时间以渡过难关,重整旗鼓。因此在 1898 年修订破产保护法时,增加了第 11 章。此后在一个多世纪里,破产保护法及其第 11 章与时俱进,历经多次修改,内容更加完善,程序更加严格。在今天美国的经济法里,第 11 章占有相当重要的位置。

达纳公司创建于 1904 年,总部设在美国俄亥俄州托莱多市(Toledo),旗下分四个业务单元:汽车、售后系统、发动机和流体管理系统、重型车技术系统。目前,该公司在 28 个国家拥有 4.6 万名员工。

多年来,达纳公司为世界各地的机动车厂商设计和制造各种产品,与几乎所有主要的汽车厂商建立了合作关系,每年配套达纳公司产品的机动车已超过 6000 万辆。除生产车轴、驱动轴、引擎、车架、底盘、刹车系统及提供技术服务外,达纳公司还生产汽车用胶管和其他橡胶制品。在 2005 年度,达纳公司的总销售收入为 91 亿美元,其中橡胶制品的销售收入为 5.75 亿美元,占公司总销售收入的 6.3%,分别居全球非轮胎橡胶制品 50 强排行榜第 30 位、北美橡胶制品 100 强排行榜第 23 名。

近年来,达纳公司在美国汽车配件市场上所占有的份额逐年下降,再加上原材料、能源价格持续增长,导致公司业绩急剧下滑。截止 2005 年 9 月份,账上亏损已达 12.3 亿美元。达纳公司董事长兼首席执行官 Michael J. Burns 先生说,依据美国破产法第 11 章提出破产保护及自愿重组申请,希望争取到一次调理生息的机会,包括对债务、成本结构以及组织机构等进行重组,最终脱胎

为汽车行业有竞争实力的企业。

目前,达纳公司已从花旗银行、美国银行和摩根大通银行处获得了 14.5 亿美元的债务人持有资产的融资信贷。此外,该公司已从全球著名财务顾问机构 AlixPartners 公司聘来两名专家帮助重组,其中一人担任首席重组官,另一人担任首席财务官。

与其他跨国公司一样,达纳公司早在几年前就已进入中国。截止目前,其在华建立的独资企业有:达纳上海代表处(销售业务)、达纳(无锡)技术有限公司;合资企业有:东风达纳车轴有限公司、天津维克斯滤轻清器有限公司。因为此次破产保护不涉及美国之外的企业,所以上述在华企业不会受到重组的影响。

关 泰

双星连锁“下乡”取财

据了解,从 1997 年开始实施“百、千、万工程”,即在 100 个城市建立千家连锁店,解决万名下岗工人的再就业问题至今,双星集团公司连锁店已经由省级重要城镇扩大到全国的乡镇一级,目前连锁店达到了 4500 多家。基本形成以省市级店为龙头、镇级店为骨干、乡级店为基础的新型营销网络。基本实现了双星“进高端市场,建连锁网络”的战略目标,通过输出品牌、管理、商品资源等,吸收外部资金和人才,对连锁店实行统一管理,货物统一配送,迅速扩大了销售渠道,提升了名牌形象。

张艾丽

山东玲珑实现首季开门红

2006 年一季度,山东玲珑橡胶有限公司认真贯彻落实 2006 年的总体部署,以科学发展观统揽全局,以精益改善为突破,深入扎实工作,全面提升管理水平,实现了生产和效益的同步快速提升,继续保持了持续健康发展的势头。1~3 月份,工业增加值、销售收入、出口创汇等三项指标分别比去年同期增长 45%、56%和 94%。各项经济指标均创历史最好水平,实现首季开门红。

刘纯宝 王 玉