

2589—2008 和 GB/T 12723—2008 属于通用标准,其他行业也都执行,从而使该标准比较容易理解和执行;GB/T 6326—2005 则阐述了轮胎行业的特殊性和专业性,体现了轮胎生产的特点。

8 结语

任何标准的制定和实施都存在一定的局限性,但不能因为标准存在的局部不适宜而忽视其

整体的先进性、可行性和有效性,而且任何标准在实施过程中都需要不断修订和完善。因此,应充分利用 GB 29449—2012 中先进和有利的部分,将个别的不适宜之处进行合理规避,从而推进轮胎企业能源管理的持续改进,不断降低轮胎单位产品能耗,逐步提高国内轮胎行业的能源管理水平。

收稿日期:2014-01-22

玲珑轮胎赞助“爱我中国车”评选活动启动

中图分类号:F27;TQ336.1 文献标志码:D

2014年4月20日,由山东玲珑轮胎股份有限公司(以下简称玲珑公司)赞助的第9届“爱我中国车”评选活动启动仪式在第13届北京国际汽车工业展览会上正式拉开帷幕。来自中国国际贸易促进委员会、中国汽车工程学会、清华大学等的专家领导以及汽车企业代表共同出席了仪式。

玲珑公司凭借汽车“中国梦”的源动力以及坚持不懈的努力,使其先进的技术和高品质产品不断得到消费者和汽车厂商的认可。2013年集团公司实现了销售收入245亿元,海外销售收入10亿美元。

今年的“爱我中国车”年度车型评选将分为物理测试、麋鹿测试和评委试乘试驾打分3个阶段考核参赛车辆,同时还将走进高校,由大学生评选出“大学生最喜爱的中国车”。玲珑公司将参与支持各站测试和活动,并向公众展示其最新的轮胎技术,传授轮胎知识、安全驾驶与保养技巧,借此推广安全、环保的驾驶理念。

(山东玲珑轮胎股份有限公司 王妍)

蒂坦未实现一季度预期

中图分类号:TQ336.1;U463.341 文献标志码:D

美国《现代轮胎经销商》(www.moderntire-dealer.com)2014年4月25日报道:

蒂坦国际公司公布其截至2014年3月31日的第1季度净销售额为5.39亿美元,净收入为210万美元。

公司2014年第1季度的营业收入从去年同期的4790万美元降至26.4万美元,降幅达

99.4%,净收入与销售额比率低于1%。

“第1季度的业绩未实现预期,”蒂坦主席兼执行总裁 Morry Taylor 称,“这是由很多因素导致的,但责任主要在我。”

冬季燃油价格上升影响美国的所有工厂。农业替换和原配胎市场业务下降,建筑机械原配胎业务也低于预期,而且第1季度无采矿市场业务。

Taylor 称:“1月和2月业务疲软,虽然3月有所改善但不能抵消2014年前两个月的业务骤降。”

Taylor 认为农业和建筑业以后会有些许好转,但采矿业的恢复似乎是一个长期的过程。

“2014年以后的日子里我们需要减少费用开支并努力工作。蒂坦第2季度将调整雇用标准,包括工资和小时工数量。”

Taylor 对未来持乐观态度,特别是对俄罗斯市场。“我们新的轮胎和轮辋产品已经扎根市场,且 LSW 轮胎和轮辋市场表现优异。我们针对 LSW 概念已经开始了积极的计划,并希望通过这一计划提高蒂坦农业和建筑业轮辋和轮胎业务。”“针对建筑机械和特定农业机械的蒂坦 ITM 公司在南美的业务正迎头赶超。欧洲业务较弱,公司2014年对其并没有很大预期。蒂坦控股30%的俄罗斯轮胎公司业务赶超上来。俄罗斯的政治环境仍具挑战性,但我们将继续执行计划。”Taylor 补充说,新总裁 Paul Reitz 已经视察了蒂坦所有的业务,并将开始其增加蒂坦营业毛利及改进质量和交货计划。蒂坦新首席财务官 John Hrudicka 将同 Reitz 一起在整个公司范围内推动利益最大化。

(马晓摘译 许炳才校)